

Мелкумов Эмирбек Иманович, Магистрант
Московский государственный юридический университет
имени О.Е. Кутафина

ЧАСТНЫЕ И ПУБЛИЧНЫЕ КОРПОРАЦИИ В СТРАНАХ АНГЛОСАКСОНСКОЙ ПРАВОВОЙ СЕМЬИ

Аннотация. В научной работе раскрывается правовая природа компании с ограниченной ответственностью на паях. Проводится анализ признаков, положенных в основу деления компаний на частные и публичные. Рассматриваются императивные требования к публичным компаниям и последствия их несоблюдения.

Ключевые слова: Компания с ограниченной ответственностью на паях, англосаксонская правовая семья, публичная компания, частная компания, доли участия, уставный капитал.

Подавляющее большинство хозяйствующих субъектов в странах англосаксонской правовой семьи действуют в организационно-правовой форме компании с ограниченной ответственностью на паях (*company limited by shares*). Компания на паях в интерпретации англо-саксонской теории юридических лиц представляет ни что иное как чистое объединение капиталов, статус которого соотносим с акционерным обществом стран романо-германской правовой семьи.

Конститутивными признаками *company limited by shares* являются:

1. Наличие полной правосубъектности (самостоятельность юридической личности, несводимой к сумме участников);
2. Участие в обороте от своего имени;
3. Уставный капитал, разделенный на доли (*shares*);
4. Свободное обращение долей участия;
5. Участники несут риск убытков от деятельности общества в пределах принадлежащих им долей участия;
6. Монистическая модель управления компанией, не предполагающая формирование наблюдательного совета [2].

Основной классификацией компании с ограниченной ответственностью на паях по Закону Великобритании о компаниях от 2006 г [1] является классификация по признаку возможности публичного обращения долей участия (*shares*), по которой компании делятся на публичные (*publicly held (PLC)*) и частные (*private*, или *closely held (Ltd)*).

В отличие от стран романо-германской правовой семьи, английские публичная и частная компания рассматриваются в качестве разновидностей одного и того же вида юридического лица, а не двух самостоятельных видов. Последнее объясняет не совсем удачный подход отечественного законодателя при перенятии понятийного аппарата, ввиду которого появились «публичные» и «непубличные» хозяйственные общества.

Для публичной компаний с ограниченной ответственностью Закон о компаниях устанавливает ряд требований:

1. Размер уставного капитала не менее 50 тыс. ф. ст.
2. Не менее двух участников;
3. Меморандум (устав общества) должен содержать ссылку на осуществление деятельности в организационно-правовой форме PLC;
4. Необходимость назначения не менее двух директоров;
5. Обязанность по ведению публичной отчетности.

В случае, если количество участников сократится до одного и останется таковым в течение 6 месяцев, то единственный участник компании становится неограниченно ответственным по ее обязательствам.



В соответствии с Принципами корпоративного управления 2018 г [3] публичные общества с ограниченной ответственностью делятся на «большие» (large publicly held corporation), в которых состоят не менее 2 тысяч участников и активы которых насчитывают не менее 100 млн долларов, «малые», в которых состоят не менее 500 участников и активы которых насчитывают не менее 5 млн долларов, и все остальные. Размер PLC напрямую коррелирует с распространением на нее норм, предназначенных для предотвращения конфликта интересов менеджмента компании с участниками, а также на степень заинтересованности со стороны государства в ее контроле.

Американская частная компания имеет большее сходство с обществом с ограниченной ответственностью нежели с акционерным обществом: помимо имущественной составляющей значение имеет также и личностная. Так, в большинстве штатов количество членов Ltd не может превышать 30 человек, что существенно ограничивает возможности аккумулирования денежных средств, снижает, а в случаях, закрепленных в уставе, даже исключает оборотоспособность shares частной компании. Определенность и ограниченность состава участников отражается на степени их вовлеченности в деятельность компании и как следствие снижении количества конфликтов между менеджментом и участниками. В отличие от публичных компаний, в частных компаниях минимальный уставный капитал равен 1 доллару, а для управления достаточно избрать одного директора.

Помимо публичных и частных компаний имеются также не получившие широкого распространения частные компании с дополнительной ответственностью (companies limited by guarantee), а также компании с неограниченной ответственностью (unlimited companies). Участники первой из них несут субсидиарно ответственность по долгам общества в определенных уставом размерах, а второй – и вовсе отказываются от «корпоративного щита» ограниченной ответственности, получая взамен лояльность кредиторов, уплату налога на прибыль исключительно с доходов участников, а не доходов самого общества.

Список литературы:

1. Companies Act 2006. URL: https://wp-nostrumoilandgas-new-2020.s3.eu-west2.amazonaws.com/media/2022/05/NOG-Articles-of-Association_RUS.pdf
2. Merkt H., Göthel S.R. US-amerikanisches Gesellschaftsrecht. Aufl.Frankfurta.M.,2006. S.184–186.
3. UK Corporate Governance Code. URL: <https://www.frc.org.uk/library/standards-codes-policy/corporate-governance/uk-corporate-governance-code/>

